

関東ニュービジネス協議会 冠講座 「起業と事業創造」特別講義①開講の報告

文京学院大学 経営学部

2010年11月作成

文京学院大学では、関東ニュービジネス協議会(NBC)との包括提携に基づく共同事業推進の一環として、19年度後期から経営学部3年生を対象とした科目「起業と事業創造」(櫻澤教授)、20年度前期から経営学部2年生を対象とした科目「ベンチャービジネス」(櫻澤教授)において、NBCより特別講師をお招きしております。22年度後期科目「起業と事業創造」でも、(株)トランスフォーマーの代表取締役社長 坂田生子氏をお招きし、履修学生によるビジネスプランのプレゼンテーションを行います。特別講義のスケジュールは、11月17日と年明けの1月12日の2回。初回の特別講義では、特別講師の方に企業の概要についてお話いただき、事業提案課題を提示していただきます。その後の通常の講義で各学生の事業提案をブラッシュアップしていき、2回目の特別講義では学生が事業提案のプレゼンテーションを行います。

事業提案作成のための
基礎講義

特別講義①11月17日
特別講師の方による講義
会社の概要説明・課題の提示

学生による事業提案作成
講義内の指導や学生同士のディスカッションによる
ブラッシュアップ

特別講義②1月12日
学生による事業提案の
プレゼンテーション

「起業と事業創造」では、起業の方法や事業戦略の立案方法を具体的に検討していくことを目的としています。講義内にNBCよりお招きした新興企業の経営者が登場することが、この講義科目の目玉事業であり、その新興企業向けの事業提案を受講生が策定していきます。水曜日3限の科目ですが、特別講師による講演が行われる日は、講師の方のご都合にもよりますが、別室にて「茶話会」を行います(希望者のみ)。講義とは違う雰囲気の中で、経営者の方に質問などを行うことも可能です。

なお、当該科目の履修に際しては、あらかじめ「経営学」・「マーケティング」・「経営組織」・「財務管理」・「ベンチャービジネス」・「経営戦略」等の基礎的な専門科目の単位取得を行っておくことが望ましく、特に前期の「経営戦略」を履修していることが必須履修要件となります。

第1回 11月17日 (株)トランスフォーマー 代表取締役社長 坂田生子氏

(20年度「ベンチャービジネス」より)

20年度に2年次前期講座「ベンチャービジネス」にご登壇いただいた、株式会社トランスフォーマーの代表取締役社長、坂田生子氏をお招きしました。

<20年度「ベンチャービジネス」の様子>

松下運輸(株)の事業内容は、外食資材店舗配送、一般貨物配送、個人引越、オフィス移転、物流コンサルティング業務等。「さまざまな領域の事業において、顧客にモノを届ける“物流”というプロセスは、不可欠なもの。」と、学生に物流の概要について説明した上で、物流業界のニュービジネスについて、松下運輸の事業やその他の事例を用いて解説していただきました。

今回で終了となる「ベンチャービジネス」ですが、NBCの広報委員長を勤める坂田社長から、学生へこの講座の感想を質問する場面も…。学生達も特別講師の方々のお話を伺い、普段の講義では得がたい体験をしたようです。

今回は新たに創設された株式会社トランスフォーマーについてお話いただきました。同社は、松下運輸株式会社が物流事業の一環として引越事業に着手したことをきっかけとして、行政処分の仕事やゴミ屋敷の片付け、遺品整理などの仕事が増え、引越し事業を応用した高齢者のパートナーサービスを提供するハートライフ事業を展開する企業として設立されました。坂田社長からは、創業の経緯、福祉政策とは異なるソーシャルビジネスの課題と方向性について詳しくお話いただきました。



学生には、ハートライフの新規事業課題「シニアネットワークの構築」について、下記のような要件が課せられました。

・ミッション

『救済すべきは生前の孤独』と位置づけ、シニアライフを生き生きと過ごせるための支援事業。

ご自宅に入れる信頼の獲得

- ・新規事業の領域 本業/異分野
- ・新規事業立ち上げの時期 1年後/3年後
- ・新規事業を展開する地域 首都圏 東京・神奈川・千葉・埼玉
関東圏 栃木・群馬・茨城・山梨・静岡
将来は日本全国

- ・新規事業に投じる当初予算 資本金 300万 入会金 5000円 年会費 2000円
- ・アウトソーシングや外部企業等のコラボレーションの追求の可能性
不用品のリサイクル・回収・廃棄代行/お片づけ事業
法的支援 弁護士・司法書士・公認会計士・税理士等/ケアマネージャーとの連携
- ・ターゲットの可能性 65歳以上/親の世代・自分の世代

今後課題に即した事業提案作成を行い、次回1月12日の講義では、学生が自らの事業提案を坂田社長にプレゼンテーションします。

詳細については下記をご参照下さい。

株式会社トランスフォーマー: <http://www.heartylife.jp/index.php>

関東ニュービジネス協議会: <http://www.nbc-world.net/committee/kouhou/20101027p.htm>



(22年度『起業と事業創造』講義風景より)

関東ニュービジネス協議会 冠講座 「起業と事業創造」特別講義②開講の報告

文京学院大学 経営学部

2011年1月作成

前回に引き続き、「起業と事業創造」の特別講義②として学生による事業提案のプレゼンテーションを行いました。（※詳細は特別講義①開講報告をご参照下さい。）

事業提案作成のための
基礎講義

特別講義① 11月17日
特別講師の方による講義
会社の概要説明・課題の提示

学生による事業提案作成
講義内の指導や学生同士のディスカッションによる
ブラッシュアップ

特別講義② 1月12日
学生による事業提案の
プレゼンテーション

第2回 特別講義: 学生により事業提案プレゼンテーション : 1月12日 (株)トランスフォーマー 代表取締役社長 坂田生子氏

第1回の特別講義において、学生には、ハーティライフの新規事業課題「シニアネットワークの構築」について、下記のような要件が課せられました。

- ・ミッション 『救済すべきは生前の孤独』と位置づけ、シニアライフを生き生きと過ごせるための支援事業。
- ・新規事業の領域 本業／異分野
- ・新規事業立ち上げの時期 1年後／3年後
- ・新規事業を展開する地域 首都圏 東京・神奈川・千葉・埼玉
関東圏 栃木・群馬・茨城・山梨・静岡
将来は日本全国
- ・新規事業に投じる当初予算
資本金 300万 入会金 5000円 年会費 2000円
- ・アウトソーシングや外部企業等のコラボレーションの追求の可能性
不用品のリサイクル・回収・廃棄代行／お片づけ事業
法的支援 弁護士・司法書士・公認会計士・税理士等
ケアマネージャーとの連携
- ・ターゲットの可能性 65歳以上／親の世代・自分の世代



(22年度『起業と事業創造』講義風景より)

この課題に取り組むにあたり学生は、シニアマーケットなどのアンケート調査などを行っており、坂田社長からお聞きしたシニアマーケットの現状や独自の分析をもとに事業提案を行うこととなりました。

学生による事業提案作成 : 講義内の指導や学生同士のディスカッションによるブラッシュアップ

学生によるアイデアベースの
ラフプランの作成段階

坂田社長からの
コメント

具体的なビジネスモデル作成の
初期段階

坂田社長からの
コメント

事業提案の
プレゼンテーション

坂田社長からの
講評

学生は、各々のビジネスプランの概要とマーケティング戦略、アピールポイント、3年後のビジョン、将来への展望、資金計画についてプレゼンテーションを行いました。それぞれのプランは、ユニークで独創性に富むものが多く見受けられましたが、坂田社長からは福祉政策やボランティア活動とは異なるソーシャルビジネスの課題として、持続性や収益性についての指摘をうける場面もあり、実利ベースでの資金計画の重要性などが浮き彫りとなりました。

今回の講義では、学生のアイデアベースのラフプランの段階、具体的なビジネスモデル作成の初期段階でも、坂田社長からコメントを頂くことができ、学生はより自らの事業提案を深掘りして考えることが可能となり、非常に有意義な講義となりました。

(22年度『起業と事業創造』講義風景より)



詳細については下記をご参照下さい。